

Wir sind ein kleines Team mit einer grossen Vision: Wir wollen Lebensmittelverluste im Schweizer Ernährungssystem reduzieren.

Dazu bauen wir unseren B2B-Marktplatz für Lebensmittelüberschüsse aus, damit Überschuss früh in der Wertschöpfungskette sichtbar und handelbar wird. Das ist nötig, um mehr Waren im Kreislauf zu halten, Lebensmittel nachhaltiger zu produzieren und ressourcenschonend neue, innovative Produkte zu entwickeln. Zusätzlich unterstützen wir unsere Kunden mit Dienstleistungen dabei, ihr Geschäft kreislauffähiger zu machen und sensibilisieren Akteurinnen entlang der gesamten Wertschöpfungskette.

Anpacker*in. Mitdenker*in. Veränderer*in.

Verkauf & Kundenbetreuung 60% bis 80%

WAS DICH AUSMACHT

Wir suchen eine Persönlichkeit, die unsere Vision teilt und neue Wege gehen will. Du siehst lieber Chancen als Probleme, packst Dinge mit Elan an und bist jeden Tag aufs Neue motiviert, Circunis.ch in die Welt zu tragen. Idealerweise kennst du dich in der Lebensmittelbranche aus und bist gut vernetzt.

Das bringst du mit:

- Du bist ein*e Netzwerker*in, kontaktfreudig und kommunikativ.
- Du kannst dich in die Situation und die Herausforderungen unserer Kund*innen eindenken und ihre Bedürfnisse erkennen.
- Du schlägst die Brücke vom Problem zu unseren Lösungen, verkaufst diese und unterstützt deine Kontaktpersonen dabei, sie im Unternehmen zu implementieren.
- Du bringst Eigeninitiative mit und bist es gewohnt, selbständig und effizient zu arbeiten.
- Du arbeitest strukturiert und setzt dich gemeinsam mit dem Team für die besten Lösungen ein.
- Du gibst nicht so schnell auf und Gegenwind schreckt dich nicht ab.
- Du telefonierst gerne und bist gerne unterwegs.
- Du interessierst dich für Zusammenhänge und lernst gerne dazu.

Und die Hard Facts:

- Abgeschlossene Berufsausbildung
- Erfahrung & Freude im Verkauf, umso besser wenn im Lebensmittelsektor
- Deutsch auf Niveau C2 oder Muttersprache, Französisch ist ein Plus

WAS AUF DICH ZUKOMMT

- Kaltakquise: Du kontaktierst potenzielle Interessent*innen und führst zielorientierte Verkaufsverhandlungen.
- Kund*innenbetreuung: Du pflegst die bestehenden Beziehungen zu Kund*innen in Gastronomie, Produktion und Industrie und entwickelst diese weiter.
- Kund*innenbindung: Du analysierst und förderst die Nutzung unserer Angebote.
- Auftritt: Du vertrittst Circunis.ch bei Messen und Events und gestaltest unseren Platz im Markt mit.
- Gemeinsam kommt man weiter. Deshalb trifft sich das gesamte Team an einem Tag pro Woche zum gemeinsamen Coworking im DasProvisorium in Zürich.

WAS WIR BIETEN

- Eine abwechslungsreiche, flexible Tätigkeit in einem ambitionierten und wertschätzenden Team
- 5 Wochen Ferien, Jahresarbeitszeit und hybrides Arbeitsplatzmodell
- CHF 96'000/Jahr brutto bei 100%: Bei uns verdienen alle ohne Ausnahme gleich viel.
- Büroplatz im Coworking DasProvisorium in Zürich (min. 1 Tag/Woche) und die Möglichkeit für flexible Arbeitsorte.
- Jeder Lohnfranken ist BVG-versichert, der Koordinationsabzug entfällt.
- Gestaltungsfreiheit in deinem Aufgabenbereich und Raum, Verantwortung zu übernehmen.
- Die Chance, nachhaltiges Wirtschaften im Lebensmittelsektor einen echten Schritt vorwärts zu bringen

Wie weiter

Bist du auch der Meinung, es ist an der Zeit, etwas zu bewegen? Dann sende deine vollständige Bewerbung per E-Mail bis 18. Oktober 2026 an:

Aline von Jüchen
Co-Geschäftsführerin
jobs@circunis.ch

P.S. Gerne per du. 😊